

Übersicht Banken

Das Prinzip der Bankfinanzierung ist wohl die bekannteste Finanzierungsform. Banken leihen einem Unternehmen Geld und erhalten im Gegenzug Zinsen. Um an die sogenannten Kredite zu gelangen, muss der Bank aufgezeigt werden können, dass das geliehene Geld samt Zinsen vom Unternehmen zurückgezahlt werden kann. Je nach Finanzierungsbedarf bieten Banken ganz unterschiedliche Finanzierungen an.

GEEIGNET FÜR

- ▶ Unternehmen mit einer gesunden Finanzbasis und / oder Erfolg versprechenden Zukunftsaussichten
- ▶ Investitionen in Produktionsanlagen, Immobilien
- ▶ Überbrücken von Liquiditätsengpässen bei Umsatzschwankungen
- ▶ Vergrößerung von Liquiditätsreserven
- ▶ Vorfinanzierung von Wareneinkäufen

EIGENLEISTUNG

- ▶ Zinszahlung an die Bank
- ▶ In der Regel Anzahlung (Eigenkapital) nötig
- ▶ Aufzeigen, dass das Unternehmen die Bankschuld begleichen kann (Sicherstellung durch Sicherheiten)
- ▶ Finanz- oder Budgetplan, Investitionskonzept

FINANZIERUNGSOPTIONEN

- ▶ **Kontokorrentkredite**
Finanzielle Schwankungen im Geschäftsalltag können zu wiederkehrenden Zahlungsengpässen führen. Um laufende Kosten (Löhne, Material, Miete, usw.) dennoch bezahlen zu können, kann ein Kontokorrentkredit die Zahlungsunfähigkeit kurzzeitig überbrücken. Die Kredithöhe ist variabel, ist aber durch eine Obergrenze limitiert.
- ▶ **Investitionskredite**
Investitionen in Produktionsmaschinen, Produktionsgüter und andere punktuelle Investitionen, können durch Investitionskredite abgedeckt werden. Die Kredithöhe wird dabei genau festgelegt.
- ▶ **Leasing**
Investitionen in Produktionsmaschinen, Produktionsgüter und andere punktuelle Investitionen können auch durch Leasingverträge finanziert werden. Das Investitionsgut bleibt im Eigentum der Bank. Ihr Unternehmen bezahlt die Benutzung des Investitionsgutes in Leasingraten.
- ▶ **Immobilienfinanzierung**
Investitionen in Bauvorhaben und Liegenschaften können mit unterschiedlichen Hypothekenformen (Festhypothek, Variable Hypothek, Umweltdarlehen etc.) finanziert werden. Die Kredithöhe wird dabei in der Regel genau festgelegt.

VORGEHEN

1. Notieren Sie Ihr Vorhaben / Informationsbasis schaffen
2. Erstellen Sie einen ersten Budget- / Investitionsplan
3. Vereinbaren Sie ein Beratungsgespräch bei der Bank
4. Beratungsgespräch wahrnehmen
5. Anpassen Unterlagen oder zusätzliche Unterlagen einreichen
6. Prüfung Finanzierungsanfrage durch Bank
7. Kreditentscheid durch Bank
8. Auszahlung und Finanzierungsbegleitung durch Bank

TIPPS & TRICKS

- ▶ Bereiten Sie sich auf das Beratungsgespräch vor. Sie müssen Ihre Situation erklären können und aufzeigen, was Sie vorhaben. Detaillierte Informationen über Ihr Unternehmen und Ihre Branche (Mitbewerber) helfen dem Kundenbetreuer für die Beurteilung.
- ▶ Zeigen Sie auf, warum Sie glauben, dass sich ihre Investition lohnen wird und wie Sie den Kredit inkl. Zinsen zurückzahlen können (am besten mit einem Budget- oder Finanzplan).
- ▶ Seien Sie positiv, realistisch und transparent. Erzählen Sie keine Wunschvorstellungen.
- ▶ Die Beziehung zu ihrer Bank sollte partnerschaftlich sein. Treten Sie nicht als Bittsteller auf.

DAS WICHTIGSTE ZUM SCHLUSS


- ▶ Eine für Sie und Ihr Team sinnstiftende Idee ist wichtig. Noch wichtiger für Geldgeber ist, dass Sie aufzeigen können wie Sie und ihr Team diese Idee erfolgreich umsetzen werden. Erklären Sie potentiellen Geldgebern was Ihr «Erfolgsrezept» sein wird.

LINKS


Businessplan & Finanzplan / Budgetplan erstellen:

startbox.swiss/konzept 

Angebote und Ratgeber für Gründende (Zürcher Kantonalbank):

www.zkb.ch/de/un/fk/gruendung-nachfolge/gruendung0.html 

KMU-Kreditrechner (Zürcher Kantonalbank):

www.zkb.ch/de/un/fk/finanzierungen-immobilien/betriebsfinanzierung/kmu-kreditrechner.html 

Leasingrechner (Zürcher Kantonalbank):

www.zkb.ch/de/un/fk/finanzierungen-immobilien/betriebsfinanzierung/leasingrechner.html 